

DeltaLink, année 2005

Rapport d'activité de Pierre-Yves ROCHAT

1. Travail à temps partiel

Bien que pratiquant depuis près de 10 ans l'activité de collecte et de vente de matériel informatique usagé, j'ai repris la responsabilité opérationnelle de DeltaLink au 1er janvier 2005. Cette activité a été menée à temps partiel, sans salaire fixe, à côté de ma charge de cours à l'EPFL, de l'activité de mon bureau d'ingénieurs et de mes nombreux voyages en Afrique.

Ma fille, Pauline Rochat, apprentie informaticienne première année, m'a aidé dans ce travail dès le mois de juin.

2. Assainissement du stock et déménagement

Le premier objectif de cette année a été le déménagement et l'assainissement du stock. Les locaux de La Sarraz étaient remplis de matériel, dont une bonne partie déjà obsolète.

Malgré un travail important, avec parfois l'aide de membres de l'association (que je remercie ici), le but n'a pas vraiment été atteint: si 12 tonnes de matériel ont été envoyées à Swico, le stock à fin 2005 n'est pas moins obsolète que celui de 2004. Si des Pentium II ont remplacé les Pentium de la première génération, l'année écoulée les rend tout aussi peu intéressants pour la vente.

En août, le déménagement a été effectué dans la douleur, avec un stock encore insuffisamment épuré. Le matériel a été déposé à Cheseaux, dans la halle de Ritschard Transport, et un solde d'écrans apporté dans un local bon marché en bas Valais.

3. Collectes

Les collectes ont continué tout au long de l'année: 14 tonnes de matériel. Pour réduire les frais, j'ai utilisé principalement ma voiture, ainsi qu'une camionnette louée à un ami.

C'est surtout ce matériel collecté qui a été vendu, dont une bonne partie de Pentium III.

4. Ventes

Tout au long de l'année, de petites ventes ont été réalisées: 1 à 2 cartons, quelques PC portables, principalement avec des anciens clients. Une commande plus importante est venue, suite à contact établi lors d'un voyage au Burkina Faso. Un envoi au Bénin non financé a été effectué, dans un esprit similaire à l'envoi Graphic Import de 2004. Heureusement, j'ai pu bien suivre ce projet sur place et le matériel a été vendu.

Finalement, l'année a été sauvée en décembre par la vente d'un container pour le Sénégal, mais à un prix de 10'000.- seulement, soit moins de la moitié des prix affichés sur le site, prix qui pourtant avaient été revus fortement à la baisse au début 2005.

C'est toute de même 18 tonnes de matériel qui ont été vendues. Le montant total d'environ 36'000.- illustre bien la baisse des prix du matériel informatique de seconde main.

5. Finances

Les dépenses importantes dues aux loyers (loyer à double sur 6 mois et stock beaucoup trop important) et au déménagement ont pu être couvertes, laissant 3'500.- pour rembourser Gilbert Gujean et 4'340.- comme seul salaire pour mes centaines d'heures de travail.

6. Avenir

Bien que personnellement déterminé à continuer l'activité de collecte et de vente de matériel informatique usagé, j'ai pris récemment la décision de mettre un terme à ma collaboration avec DeltaLink.

Romanel, le 15 mai 2006.

Pierre-Yves Rochat